

地域にどんな価値があって

どうしたらそれを

高く売れるか

(金銭的な話だけじゃない)

例えば...

特産品を作って
売ろうという話になると…
田舎のおじさんたちは

安定供給できる仕組みが必要

などと、必ず言います

安定供給できなきゃ
売れないなんて
そんなはずはない……

安定供給のために
大型機械を買うとか...

なんてまあ
リスキーな…

んで"もって"...

大ヒットして
売れすぎたら困るとか...

取らぬ夕又きの...

そんなの

売れてから悩めばいいじゃん

売れてるってことは
お金が入ってくるってことだから
それで設備投資したらいいのに

なんで、売れた時の心配を
売る前からするのかわ
分からない……（笑）