

地域にどんな価値があって

どうしたらそれを

高く売れるか

(金銭的な話だけじゃない)

例えば...

特産品を作って  
売ろうという話になると…  
田舎のおじさんたちは

安定供給できる仕組みが必要

などと、必ず言います

安定供給できなきゃ  
売れないなんて  
そんなはずはない……

安定供給のために  
大型機械を買うとか...

なんてまあ  
リスキーな…

んで"もって"...

大ヒットして  
売れすぎたら困るとか...

取らぬ夕又きの...

そんなの

売れてから悩めばいいじゃん

売れてるってことは  
お金が入ってくるってことだから  
それで設備投資したらいいのに

なんで、売れた時の心配を  
売る前からするのかわ  
分からない……（笑）